

Future Friendly Fund -

Investeringsprocessen en Templates

1. Investeringscriteria

- Thema's (impact focus): Biodiversiteit, Duurzame energie, Toekomstbestendig toerisme (bijv. duurzaam vliegen).
- Fase investering: Vroege fase / katalytisch (zonder FFF lastig van start; FFF maakt vervolg mogelijk).
- Type investering: Geld moet in principe terugkomen. Voorkeur voor converteerbare lening of equity. Subsidie in uitzonderlijke gevallen
- Randvoorwaarden: Impact gedreven en toekomstgericht, innovatief karakter.

2. Quick Scan / Fit-toets

Basisinformatie aanwezig (ja/nee):

- ☐ Pitchdeck
- ☐ Bedrijfsplan
- ☐ Impactmodel (Theory of Change, SDGs)
- ☐ Financiële gegevens (basis cashflow/prognose)
- ☐ Team & governance

Fundamentele fit:

- ☐ Past binnen de thema's (biodiversiteit / duurzame energie / toekomstbestendig toerisme)
- ☐ Fase: vroege fase, duidelijke katalytische rol voor FFF
- ☐ Innovatie: vernieuwend concept/product/dienst
- ☐ Impactpotentie: schaalbaarheid en/of meetbare bijdrage (kwantitatief of kwalitatief)
- ☐ Vertrouwen in plan & team

Opmerkingen Future friendly Fund:

Voorlopig oordeel: ☒ Past goed / ☐ Twijfelpunten / ☒ Past niet

3. Template Twee-pager Investeringsvoorstel

1. Samenvatting – Korte beschrijving project/bedrijf + vraag aan FFF (bedrag, type investering, voorwaarden).
2. Probleem & Oplossing – Welk probleem wordt aangepakt, oplossing & product/dienst.
3. Impact – Thema, kwantitatieve en/of kwalitatieve KPI's, SDG-link.
4. Businesscase – Businessmodel, inkomstenbronnen, terugbetaling / rendement.
5. Team – Kernteam en ervaring, governance.
6. Risico's & mitigatie – Belangrijkste risico's van businessmodel, bedrijf, risico's voor FFF
7. Fit met Future Friendly Fund – Waarom FFF nodig is (katalytische rol), hoe dit past in strategie.
8. Voorwaarden investering – Bedrag, looptijd, type instrument (lening, convertible, equity, etc.), milestones voor uitkeren in tranches, overige voorwaarden (bijv gelinkt aan impact)
9. Impact KPI's (voor monitoring).
10. Opmerkingen bestuur – ruimte voor notities tijdens besluitvorming.

4. Procesoverzicht

Stap 1 – Sourcing & Intake (Deal managers): Ontvangst pitchdeck, invullen Quick Scan.

Stap 2 – Pre-screening (Deal managers): Quick Scan bespreken, besluit doorgaan/afwijzen, als doorgaan ter info sturen aan rest FFF bestuurd

Stap 3 – Due diligence (Deal managers): Meer info opvragen, gesprekken met potentiële investees, opstellen Twee-pager.

Stap 4 – Board review en besluit (5 personen): Ontvangst Twee-pager + pitchdeck, bespreking, opmerkingen vastleggen.

Stap 5 – Uitwerken investeringsdocumentatie: deal managers werken investeringsdocumentatie uit.

Stap 6 – Monitoring & opvolging: Jaarlijkse/halfjaarlijkse impact- en voortgangsrapportage, updates gedeeld met board.